

#GardezLeCap

# Le concept #GardezLeCap

---

S'entourer & être accompagné (e)  
pour développer

- 01** Ses compétences
- 02** Son réseau de partenaires
- 03** Son activité

Et avancer en toute sérénité


francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)




#GardezLeCap


# L'ambition des Capistes




Créer les  
conditions  
pour trouver  
des clients



Dépasser ses  
croyances  
limitantes



S'enrichir  
de regards  
croisés



Etre acteur  
de son  
développement

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



#GardezLeCap

# L'engagement des Capistes

Donner pour recevoir



Respect



Partage



Bienveillance

Participer activement  
aux réunions bi-mensuelles

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



#GardezLeCap

# La composition des groupes #



5 capistes par groupe



Curiosité



Diversité



Mixité



*Chefs d'entreprise (TPE), professions libérales,  
indépendants, freelances, consultants,  
porteurs de projets ou en création d'activité*

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



#GardezLeCap

# Le déroulé d'une session #



1h30



La météo du jour  
La/les bonnes nouvelles à partager  
La requête adressée au groupe

15 À 20 MINUTES //  
CAPISTE



Temps d'échange et de partage  
sur une thématique choisie par  
le groupe

15 À 20 MINUTES



Chacun s'exprime sur une ou des  
actions prioritaires à initier pour  
booster son activité

5 MINUTES

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



#GardezLeCap

# Votre animatrice #GardezLeCap

Francine Cerf



Le fil conducteur de mon parcours professionnel est de créer les conditions pour développer des activités pérennes.

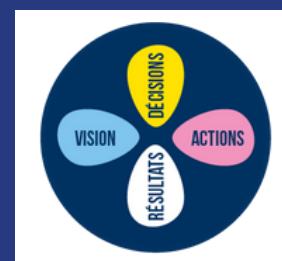
Je mobilise les talents de mes clients pour construire avec eux des stratégies adaptées à leurs marchés.

Je les guide pour qu'ils apprennent à agir et à s'entourer et ce pour qu'ils deviennent autonomes et efficaces, jusqu'à dépasser leurs objectifs.

C'est avec beaucoup de plaisir que je partage mon savoir-faire et mon réseau pour construire avec vous le chemin de votre performance.

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



#GardezLeCap

# Les tarifs

## #GardezLeCap



**60€**



Solo

**55€**



Duo

**50€**



Trio

Tarif HT, par personne et par séance

TVA : 20%

- # Un rendez-vous toutes les 2 semaines, jour et heure décidé avec le groupe
- # Engagement de participer à un cycle de trois mois (6 RDV) renouvelable par tacite reconduction
- # Facturation trimestrielle, au démarrage du groupe
- # Tarif dégressif, si vous venez à plusieurs

*Selon votre statut la prestation pourra faire l'objet d'une convention de formation et vous être facturée sans TVA.*

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



#GardezLeCap

# 7 Bonnes raisons de rejoindre un groupe #GardezLeCap

- 01** Rompre l'isolement
- 02** Prendre du recul et de la hauteur sur son activité
- 03** S'inspirer et trouver de nouvelles idées
- 04** Partager ses expériences et bénéficier de celles des autres
- 05** Se donner un rythme
- 06** Entretenir sa motivation
- 07** Réseauter et trouver de nouveaux clients et/ou partenaires

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)





#GardezLeCap

Pour rejoindre  
un groupe  
#GardezLeCap



Francine Cerf

## Me contacter



06 52 14 52 46



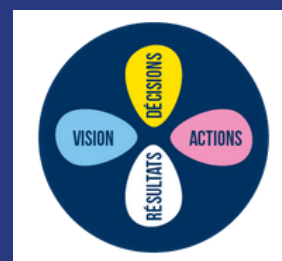
Prendre RDV



francine.cerf@conseil-business.com

francine.cerf @ conseil-business.com

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)



**#GardezLeCap**

# Devenir Capiste

A imprimer, compléter et renvoyer par mail  
à [francine.cerf@conseil-business.com](mailto:francine.cerf@conseil-business.com)

## Identité

Nom de la société .....  
Secteur d'activité .....  
Forme juridique .....  
Siren/siret .....

## Représentant/Interlocuteur

Civilité .....  
Nom .....  
Prénom .....  
Métier/fonction .....  
Mail .....  
Tel .....

## Facturation

Adresse .....  
Code postal .....  
Ville .....

## Parrainage

Nom- prénom- mail - tel

.....  
.....  
.....  
.....

*Les informations ci-dessus servent à établir le bon de commande et la facturation.  
Elles ne sauraient être communiquées à des tiers sans votre autorisation écrite préalable.*

[francine.cerf@conseil-business.com](mailto:francine.cerf@conseil-business.com)

06 52 14 52 46

[www.conseil-business.com](http://www.conseil-business.com)

